



## Information remise des diplômes 2023

### BTS Conseil et Commercialisation

#### De solutions techniques

dominante : Commercialisation de Matériels et Véhicules et Autres produits

**Mercredi 07/12/2011 - 14h**

**Proviseur M. Loyard**

**Professeurs référents : Laurent Boitard - Yann OLLIVIER**

Présents également : Mme VENTURI-COSSE, Mme BOULOU et Mme HIROU

---

**12 étudiants dont 4 apprentis** présentés 12 diplômés : **100% de réussite** moyenne académique 88%

Moyenne du BTS TC de Lamballe depuis sa création en 2001 : 90 %

#### Quelques infos sur ces diplômés :

##### **33% poursuivent leur études**

Licence en Alternance (Technico-Commercial, Management, Bachelor ...)

Ecole de constructeur (Cobredia, GNFA...)

##### **67% sont entrés dans la vie active**

Vendeur de véhicules, matériels et matériaux

#### Leurs origines avant le BTS :

42% de Bac Pro, 41% de Bac Technologique et Bac Général 17%

**LE BTS TC est devenu le BTS CCST Conseil et Commercialisation en Solutions Techniques en 2022**

Les **fondamentaux** de ce **BTS tertiaire** sont conservés et approfondis :

- la double compétence commerciale et technique, avec prise en compte de la **digitalisation** de la relation client
- la **négociation** technico-commerciale avec ses spécificités,
- la démarche de projet dans le cadre de la fidélisation et le développement de clientèle

Par ailleurs des **innovations** ont été apportées :

- la création de 4 blocs de compétences et dont celui consacré à l'**Expertise Commerciale et Technique**
- La mise en place d'un enseignement de **CEJM** : culture économique, juridique et managériale, à l'instar des autres BTS tertiaires
- une attention particulière aux compétences liées au développement de la **relation client à distance** et aux compétences numériques

Laurent BOITARD et Yann OLLIVIER,  
professeurs responsables des sections BTS CCST